

# Conseiller Commercial en Magasin H/F

Saint-AlbanCDISUNROAD EQUIPMENTEn présentiel32–35 k € brut/an

## Les missions du poste

Au sein de Narbonne accessoires, activité majeure du Groupe SUNROAD EQUIPMENT, nous plaçons nos animateurs commerciaux au cœur de l'activité des magasins. Spécialisée dans l'équipement, l'outillage et l'aménagement des véhicules de Loisirs, nos magasins prônent l'esprit d'équipe et la polyvalence au service de la satisfaction client.

A ce titre, vous accueillez, conseillez et accompagnez nos clients dans leurs projets d'achat avec une approche experte et respectueuse de leurs besoins.

Vous travaillez au quotidien avec vos collègues du magasin pour assurer une expérience client fluide et une présentation soignée de l'espace de vente sous l'impulsion du directeur du magasin.

Vous avez la chance de participer à une expérience unique de vente de produits dédiés à accompagner nos clients dans leurs projets de loisirs et la concrétisation de leur rêves d'évasions en pleine nature.

Notre groupe prévoit donc de vous accompagner, notamment avec des formations certifiées Qualiopi, pour faire de vous le meilleur animateur commercial/ animatrice commerciale de France!

ET OUI !, nous voyons grand pour nos équipes afin de leur permettre de grandir avec nous et de partager leurs savoirs et expériences. Vous pouvez donc vous aussi avoir des projets professionnels à la hauteur de vos ambitions.

### **Votre rôle s'articule autour des missions suivantes :**

- Accueillir chaque client avec professionnalisme et disponibilité
- Identifier précisément les besoins et proposer des solutions adaptées
- Conseiller sur les caractéristiques techniques et l'usage des produits
- Réaliser des ventes additionnelles pertinentes en lien avec le projet du client

Voir plus

## **Le profil recherché**

Vous appréciez le contact direct avec les clients et savez instaurer une relation de confiance. Vous aimez apprendre et approfondir vos connaissances sur les produits pour mieux conseiller.

Vous êtes titulaire à minima d'un bac +2 type BTS ou DUT Action Commerciale/ Forces de ventes et justifiez d'une première expérience en vente ou en animation commerciale, idéalement en magasin spécialisé.

Compétences et qualités attendues :

- Excellente aisance relationnelle et sens de l'écoute
- Capacité à détecter les besoins et à argumenter avec précision
- Maîtrise des techniques de vente et de vente additionnelle
- Rigueur dans le suivi des dossiers et la gestion du point de vente
- Goût pour le travail collectif et sens des responsabilités
- Curiosité naturelle pour les produits techniques et leur mise en valeur

## **Informations utiles**

**Rémunération :**

- Rémunération fixe brute annuelle comprise entre : 24.4K et 25.3K€
- + une rémunération variable annuelle brute comprise entre : 8K et 10K€
- Rémunération globale brute annuelle comprise entre : 32.4K et 35.3K€

**Avantages :**

- Accord d'intéressement de 15% de la rémunération globale annuelle brute
- Formations métiers interne certifiées QUALIOPi par l'organisme L&P Formations
- Communauté métiers

**Processus de Recrutement :**

Pré qualification téléphonique

Entretien avec le N+1 et N+2 avec mise en situation